



## Mokate

Rozwiązanie dopasowane do potrzeb

Wdrożenie SPRINT zrealizowane przez firmę BCC, budujące doświadczenie firmy 7milowy.



**Mokate od lat utrzymuje pozycję lidera w produkcji rozpuszczalnych kaw cappuccino. Po przejęciu jednego z producentów herbaty, firma osiągnęła silną pozycję także na tym rynku. Mokate jest przykładem firmy, której wzrost był tak dynamiczny, że nie nadążały za nią systemy informatyczne. Wymagała więc wdrożenia rozwiązania doskonale dopasowanego do jej potrzeb.**

W ocenie kierownictwa firmy, w miarę zwiększania skali działalności, liczby produktów, wkraczania do nowych segmentów rynku rozwiązania stosowane przed wdrożeniem SAP nie spełniały rosnących oczekiwań firmy w zakresie wszechstronności i aktualności dostarczanych danych. "Jestem przekonana, że SAP pozwoli nam umocnić naszą pozycję na rynku i zapewni warunki do wzrostu firmy na długie lata" - powiedziała Teresa Mokrzyś, właściciel Mokate.

Rozwiązanie SPRINT dało Mokate szereg korzyści, przede wszystkim możliwość skorzystania z modelowych praktyk biznesowych zawartych w systemie. Rozwiązanie zostało przygotowane w oparciu o doświadczenia z wdrożeń SAP. Tam, gdzie to było konieczne, zastosowano narzędzia zaprojektowane specjalnie dla Mokate ze względu na specyfikę działalności firmy. Dotyczyło to m.in. procedur planowania dla produkcji zlecaniowej i seryjnej.

Docelowy system informatyczny SAP spełnił oczekiwania zarządu. Usprawnił proces planowania w łańcuchu logistycznym, a także zapewnił dostęp do informacji zarządczej najwyższej jakości, m.in. wieloprzekrojowych raportów sprzedaży i rentowności.



Teraz jeden ruch myszką wystarczy, aby uzyskać dostęp do raportów. W każdej chwili mogę dowiedzieć się, jaka jest sprzedaż kawy w Katowicach i kto ją kupuje. Mogę się też przyjrzeć, ile i jakich rabatów udzieliliśmy każdemu z klientów - komentuje Urszula Holeska, Dyrektor Działu Handlowego Mokate.

#### Kluczowe korzyści

- księgowanie wartości sprzedaży i zrealizowanych dostaw w czasie rzeczywistym bez ingerencji użytkownika
- szybka informacja dotycząca asortymentu dostaw, przychodów i wielkości sprzedaży
- uwzględnienie w zamówieniach zakupu istniejących stanów na magazynie oraz potrzeb materiałowych wynikających z planów produkcji
- skrócony czas trwania zamknięcia okresu obrachunkowego w systemie, co usprawnia przygotowywanie sprawozdań

#### Zakres funkcjonalny wdrożenia

- rachunkowość finansowa (FI)
- księgowość majątku trwałego (FI-AA)
- zarządzanie płynnością finansową (TR)
- kontroling (CO)
- gospodarka materiałowa i zaopatrzenie (MM)
- planowanie i sterowanie produkcją (PP)
- sprzedaż i dystrybucja (SD)
- moduł bazowy (techniczny - Basis)

#### Nazwa firmy

Mokate

#### Branża

Spożywcza

#### Partner wdrożeniowy

BCC

#### Rozwiązania i usługi

System SAP metodą SPRINT (my SAP All-in-One) rozszerzony o rozwiązania branżowe SPRINT

Spożywczy

Usługi outsourcingowe

#### Czas wdrożenia

2002/2003

#### 7milowy sp. z o.o.

Złotniki, ul Krzemowa 1, 62-002 Suchy Las k. Poznania, tel. +48 (61) 827 77 77, fax +48 (61) 827 77 78, 7milowy@7milowy.pl, www.7milowy.pl  
Sąd Rejonowy w Poznaniu, XXI Wydział Gospodarczy, KRS 0000222197, Kapitał zakładowy 500 000 PLN, NIP 972-10-91-865, REGON 634598860  
Tekst przygotowany w maju 2005 roku. Wszystkie nazwy i znaki użyte w tekście są znakami zastrzeżonymi.