

➔ Ograniczone budżety przedsiębiorstw powodują, że strategiczne inwestycje w IT są dla wielu podmiotów nieosiągalne

Nieosiągalne na wyciągnięcie ręki



Robert Stiller

W przeciwieństwie do środków trwałych, leasing usług w obszarze IT, ze względu na ich niematerialny charakter, był do tej pory niemożliwy. Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom klientów, firmy SAP AG i Siemens opracowały metodę pozwalającą na kompleksowe sfinansowanie inwestycji w system.

Problem MSP

Ograniczone budżety przedsiębiorstw powodują, że strategiczne inwestycje w IT są dla wielu podmiotów nieosiągalne. Problem dotyczy w szczególności sektora małych i średnich firm. Niedostatek środków najczęściej zmusza menedżerów do zakupu uboższych rozwiązań, nie dających prawdziwej przewagi konkurencyjnej lub też do wdrożenia cząstkowych, niezintegrowanych aplikacji od różnych dostawców. Na dłuższą metę oznacza to dla wielu firm wysokie koszty utrzymania systemów, brak wsparcia i stabilnego rozwoju

oprogramowania, a w skrajnych przypadkach konieczność ponownej inwestycji w nowe oprogramowanie.

Leasing projektu

Wyposażenie przedsiębiorstwa w nowoczesną technologię wymaga inwestycji finansowych oraz niejednokrotnie wprowadzenia zmian organizacyjnych w całej firmie. Opracowana we współpracy z firmą Siemens Financial Services (SFS) oferta leasingu całego projektu wdrożenia zapewnia proste, nisko oprocentowane i jasno zdefiniowane miesięczne płatności. W rezultacie możliwe jest uzyskanie dostępu do najbardziej zaawansowanych rozwiązań informatyczno-biznesowych, które poprzednio były dostępne przede wszystkim dla dużych korporacji i/lub firm zagranicznych.

Do potrzeb

Skierowana do małych i średnich przedsiębiorstw oferta finansowania wdrożenia dotyczy całej inwestycji i jest dostosowywana do potrzeb i możliwości finansowych firm. Zestaw kryteriów oceny każdego z klientów jest elastyczny i pozwala na stworzenie programu finan-

sowania wdrożenia w formie indywidualnego pakietu finansowego. Takie podejście gwarantuje dostosowanie narzędzia finansowego do potrzeb danej firmy oraz minimalizuje ryzyko niewodzenia projektu. Oferta umożliwia klientowi natychmiastowy dostęp do najlepszej technologii IT, za pomocą której możliwa jest optymalizacja procesów biznesowych prowadzonej działalności. Dzieje się to przy znacznie obniżonej barierze wejścia w rozwiązanie, które będzie już „zarabiać na siebie” w czasie dokonywania płatności.

Przewidywalność

Z góry określone miesięczne płatności powodują, iż koszty wdrożenia nowej technologii są bardziej przewidywalne i porównywalne z innymi kosztami stałym, jak np. energii. W przypadku realizacji przez przedsiębiorstwo jednocześnie wielu inwestycji lub w celu optymalizacji zwrotu z inwestycji wdrożenia systemu, możliwe jest uruchomienie płatności dopiero po starcie produktywnym systemu tj. w okresie do 12 miesięcy po rozpoczęciu projektu. Istotną przewagą biznesową oferowanej „inżynierii finansowej” jest możliwość uwolnienia uprzednio zarezerwowanego budżetu kapitałowego, przeznaczanego na realizację inwestycji IT oraz przekierowanie zasobów finansowych na inne obszary, np. zakup nowych maszyn czy ekspansja na nowe rynki. Rozłożenie całej inwestycji w czasie umożliwia dodatkowo zachowanie dotychczasowych linii kredytowych i poprawę przepływów środków pieniężnych.

Autor jest menedżerem ds. kluczowych klientów w spółce 7milowy

